

DEIN SCHLÜSSEL ZU NEUEN WELTEN

NAIapollo

Your space for growth.



Mit klarem Kurs und einem starken Team an Bord unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Real-Estate-Projekte erfolgreich zu machen. Dabei setzen wir auf Unternehmergeist, Leidenschaft und nachhaltiges Denken. Vertrauen, Verlässlichkeit und Transparenz sind für uns Grundlagen echter Partnerschaft. Mit Innovationskraft und echtem Engagement gehen wir über klassische Dienstleistung hinaus: Wir sind Mitdenker, Wegbereiter und Möglichmacher. Starte mit uns durch – und gestalte die Zukunft der Immobilienwelt aktiv mit! n Sternen

KAUFMANN/-FRAU DIALOGMARKETING (M/W/D)

VOLLZEIT (40 STD./WOCHE), MÜNCHEN

DEINE AUFGABEN BEI UNS:

- Generierung von neuen Geschäftskontakten durch Kaltakquise zu Interessenten oder potenziellen Kunden (sogenannten Leads) per Telefon, E-Mail und Social-Media-Kanälen mit dem Ziel einer Terminvereinbarung
- Unterstützung unserer Berater aus der Bürovermietungsabteilung bei der Nachverfolgung von Mailing-, Akquise- und Marketingkampagnen
- Erfassen von Gesprächen und Ergebnissen sowie Pflege von Kunden- und Stammdaten in unserer Datenbank
- Pflege und Intensivierung der Kundenbeziehung zu unseren Bestandskunden
- Zielgruppenspezifische Segmentierung, absatzorientierte Bedarfsanalyse und Auswertung des Interessentenbestandes

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position wünschenswert
- Freude am Umgang mit Menschen
- Erste Kenntnisse in MS-Office sind von Vorteil
- Eine strukturierte, sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- Spaß an der Interaktion mit Menschen - insbesondere per Telefon
- Kommunikationsstärke, Teamgeist und ein hohes Interesse an der Immobilienbranche
- Ausgeprägte sprachliche Fähigkeiten und Kommunikationsstärke in deutscher und englischer Sprache

UNSER ANGEBOT:

- Persönliche Wertschätzung und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien die Mitgestaltung und eigenverantwortliches Arbeiten erfordern
- Schnelle Entscheidungen mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Familiäres Betriebsklima mit kollegialem, vertrautem Umgang auf Augenhöhe und starker Bindung unter den Kolleg:innen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, persönliche Förderung und Weiterbildung
- Sichtbarkeit der eigenen Wirkung und der direkte Beitrag ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens
- Unsere gemeinsamen Werte wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein prägen die Zusammenarbeit
- Betriebliche Altersvorsorge

WANN WOLLEN WIR GEMEINSAM STARTEN?

Deine Zukunft steht nicht in den Sternen. Bringen jetzt Schub in Deine Karriere und sende uns Deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich als PDF-Datei per E-Mail an: thilo.hecht@nai-apollo.de

Member of

NAI Partners
Germany

apollo real estate GmbH • Prinzregentenstraße 22 • 80538 München • www.nai-apollo.de

Your space is our mission.